

this
Webinar is powered by
Huawei FusionSolar

12. December 2025

11:00 bis 12:00 Uhr

pv magazine
webinars

Flexibilitätsvermarktung für mehr Rendite bei C&I-Batteriespeichern



Jochen Siemer

Senior Redakteur
pv magazine



Guluma Megersa

Senior Business Development Manager
Huawei FusionSolar



Paul Thiers

Leiter Geschäftsentwicklung
trawa

Huawei FusionSolar Commercial & Industrial One-Fits-All Solution

Proactive Safety, Premium Quality, Empower Every Industry



Proactive
Safety



Premium
Quality



Higher
Profitability



One-Fits-All



Flexibilitätsvermarktung für mehr Rendite bei C&I-Batteriespeichern

PV Magazine Webinar, 12. Dezember 2025

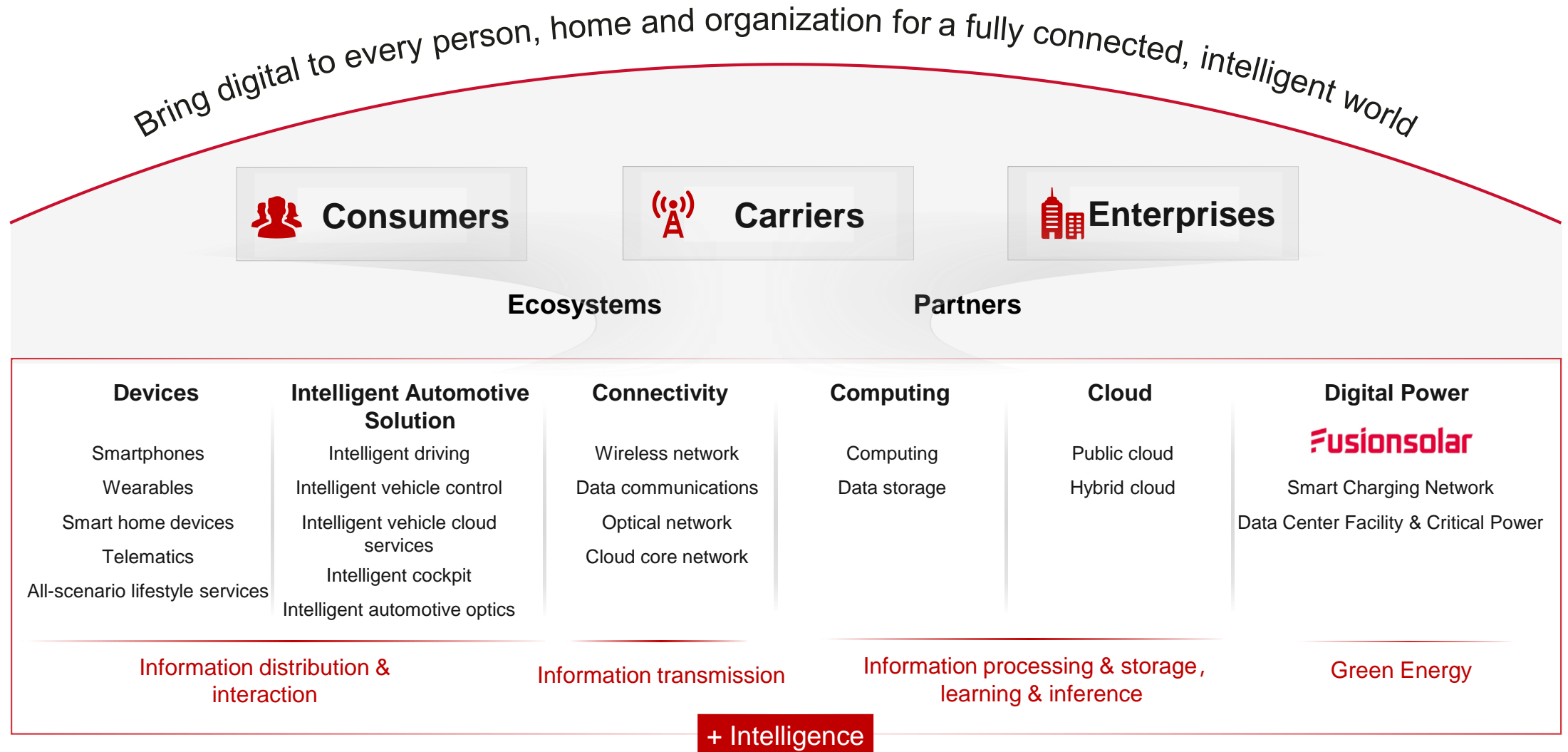
Agenda

- 01 Kurzvorstellung HUAWEI FusionSolar
- 02 Chancen & Herausforderungen beim Einsatz von C&I Batteriespeicher
- 03 Überblick HUAWEI FusionSolar C&I Portfolio
- 04 Beispielprojekte in Deutschland

Agenda

- 01** Kurzvorstellung HUAWEI FusionSolar
- 02** Chancen & Herausforderungen beim Einsatz von C&I Batteriespeicher
- 03** Überblick HUAWEI FusionSolar C&I Portfolio
- 04** Beispielprojekte in Deutschland

Überblick der unterschiedlichen Geschäftsfelder von HUAWEI

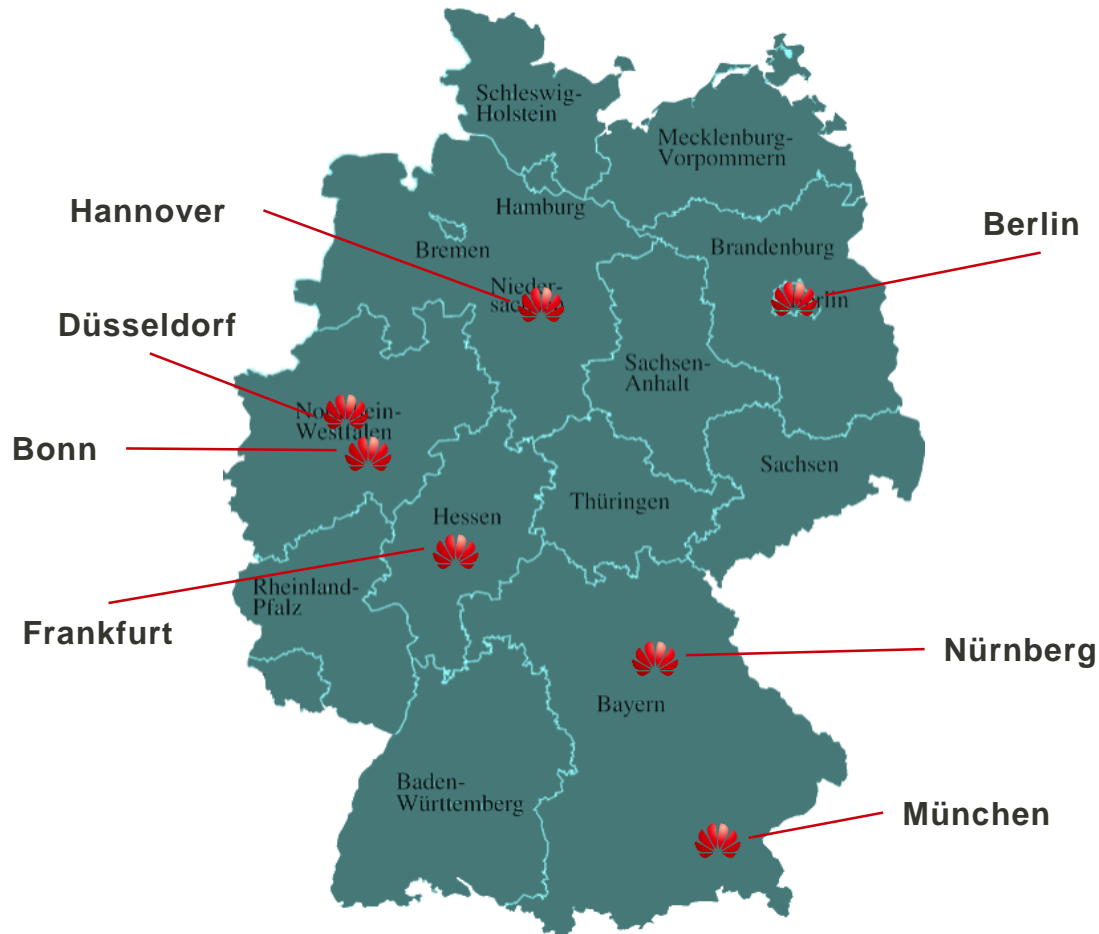


10 Jahre in Folge Nr.1 weltweit in ausgelieferter WR-Leistung



HUAWEI in Deutschland

Weltkonzern mit Fokus auf Forschung & Entwicklung liefert die Komplettlösung für das erneuerbare Energiesystem.



1.5+ Mrd €
Umsatz
2023



2.000+
Mitarbeiter



600+
F&E in DE



16 Mrd €
Investments &
Beschaffung



1+ Mrd €
Steuern in 3
Jahren



52+ Mrd
Erzeugte kWh
Solarstrom

Agenda

- 01 Kurzvorstellung HUAWEI FusionSolar
- 02 Chancen & Herausforderungen beim Einsatz von C&I Batteriespeicher**
- 03 Überblick HUAWEI FusionSolar C&I Portfolio
- 04 Beispielprojekte in Deutschland

Treiber für den Batteriespeicherbetrieb (1/3)

Batteriespeicher sind ein Multifunktionswerkzeug (Multi-use)

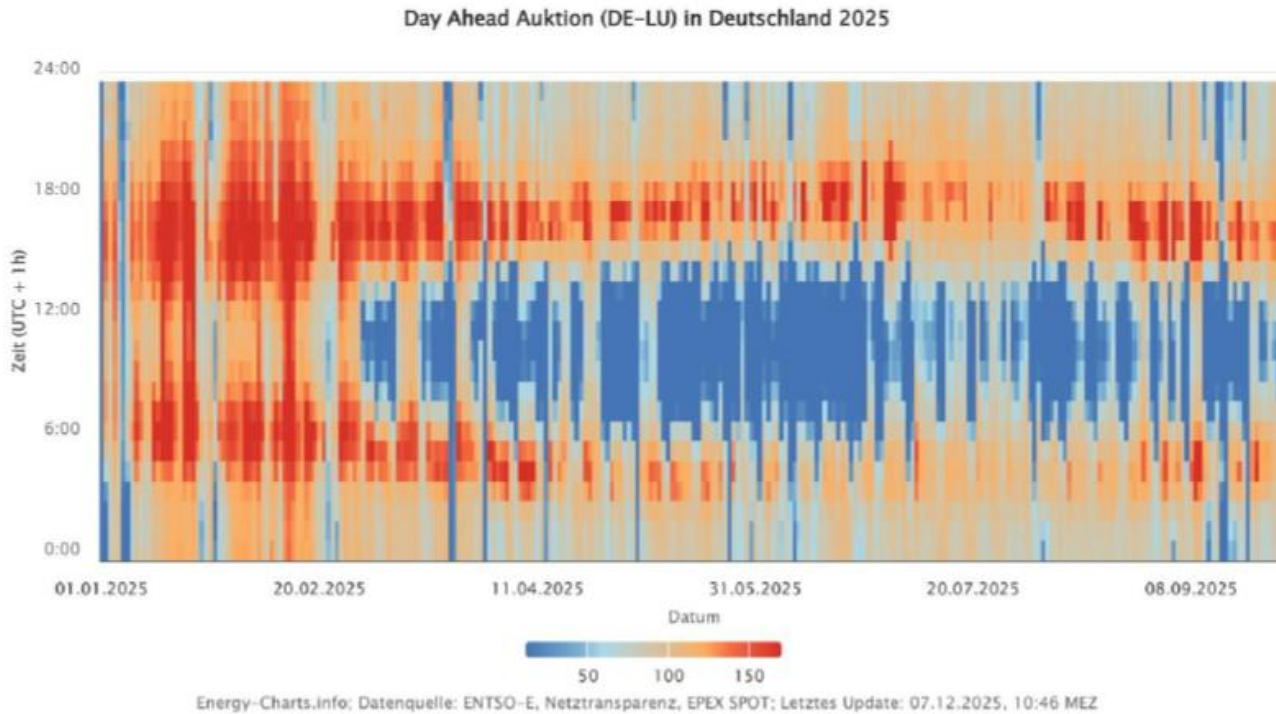


Quelle: BVES

Treiber für den Batteriespeicherbetrieb (2/3)

Steigende Volatilität an der Strombörse und neue Rahmenbedingungen treiben den Batteriespeichereinsatz im C&I Segment

Volatilität an der Strombörse



Quelle: ESFORIN

Neue Rahmenbedingungen durch Gesetzgeber

- Multi-use von Grün- und Graustrom nach §118 Absatz 6 EnWG
- Marktintegration von Speicher und Ladepunkten (MiSpeL)
- Wegfall der Zertifizierungspflicht bei PV Anlagen bis 500kWp, wenn Einspeiseleistung < 270kW

Treiber für den Batteriespeicherbetrieb (3/3)

Batteriespeicheranwendungen werden in Front the Meter (FTM) und Behind the Meter (BTM) unterschieden



Front of the Meter



Regenergie

- TSO-Produkte
- starre Anforderungen
- Leistungsvermarktung
- vgl. kleiner Markt (PRL)



Stromhandel

- freie Vermarktung
- PPA-tauglich
- Ab 2h BESS deutlich lukrativer



Behind the Meter



Industrie

- Multi-Use z.B. Netzentgelte, PPA...
- Integration Eigenerzeugung
- Komplexe Optimierung
- Viele Einflussfaktoren
- Sehr lukrativ



Grünstrom

- Verschieben des Einspeisezeitpunkts
- PPA tauglich
- Weniger Kannibalisierung
- netzdienlich
- Vermarktung über einen Netzanschluss



EE-Graustrom

- Nutzen des EE-Standorts
- Vermarktung über 2 Netzanschlüsse oder Aufteilung der Einspeiseleistung

Quelle: ESFORIN

Herausforderungen beim Batteriespeicherbetrieb

Sicherheit, nutzbare Speicherkapazität, Lebensdauer, Betriebsführung

Dauerhafte Betriebssicherheit



ESS Brandunfall

Hauptgründe:

- Die Struktur des Zellmaterials (ternäres Lithium) ist instabil.
- Zellendefekte werden während des Betriebs nicht erkannt.
- Der Ausfall von Schlüsselkomponenten (z. B. Leiterplatten und Schütze) führt zu Zündung und Lichtbogenbildung.

Reduzierte nutzbare Speicherkapazität

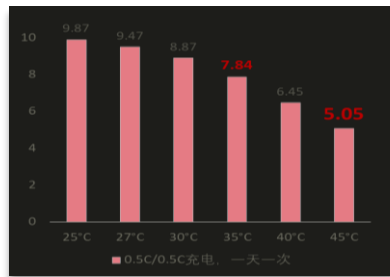


SOC Mismatch

Hauptgründe:

- Die Unterschiede zwischen den Batteriemodulen führen zu einem Mismatch.
- Die Batteriekapazität kann nicht vollständig genutzt werden.

Lebensdauer kürzer als geplant



Lebensdauer von marktüblichen ESS Lösungen beträgt ca. 7-10 Jahre

Hauptgründe:

- Der Temperaturunterschied zwischen den Batteriemodulen erhöht den Unterschied im Innenwiderstand.
- Der resultierend "Barrel Effect" verkürzt die Lebensdauer der Batterie weiter.

Betriebsführung komplexer als gedacht



Routinemäßige Vor-Ort-Besuche sind erforderlich

Hauptgründe:

- Für die routinemäßige Wartung und Instandhaltung ist professionelles Personal erforderlich.
- Experten müssen vor Ort sein, um Störungen zu beheben.

Agenda

- 01 Kurzvorstellung HUAWEI FusionSolar
- 02 Chancen & Herausforderungen beim Einsatz von C&I Batteriespeicher
- 03 Überblick HUAWEI FusionSolar C&I Portfolio**
- 04 Beispielprojekte in Deutschland

HUAWEI's Portfolio für Gewerbe und Industrie (C&I)

Alles aus einer Hand und nahtlos aufeinander abgestimmt

C&I Pro – 400 V AC



Smart Optimizer
SUN2000-1100 / 1300



Monitoring/Control
SmartLogger 3000
SmartLogger 5000



Smart Inverter
SUN2000-12-25KTL-M5



Smart Inverter
SUN2000-30-50KTL-M3
30K/40K/50K-MC0 (neu)



Smart Inverter
SUN2000-100 / 115 KTL-M2



Smart Inverter
SUN2000-150K-MG0
SUN5000-150K-MG0



Smart String ESS
LUNA2000-
215/161/107-2S10



Fusion Charger
600kW Power Unit
240kW/480kW Charger

C&I Max – 800 V AC



Smart Transformer Station
3000 / 6000 / 9000 / 10 – 35 kV



Smart String ESS 1.0
- LUNA2000 2.0 MWh 0,5C / 1,0C
- LUNA2000-200KTL (+ DC LV panel)



Smart String ESS 2.0
- LUNA2000 2.5/5.0 MWh < 0.5C
- LUNA2000 2.2MWh < 1C
- LUNA2000-213KTL



Smart Inverter
SUN2000-330KTL-H1



Smart Inverter
SUN2000-215KTL-H0 / H3

LUNA2000-215 Serie

C&I BESS der nächsten Generation

Höchste Effizienz

Einzigartige Hybridkühlung,
91,3% RTE

Maximale nutz. Kapazität

Einzigartiger Pack-Optimierer,
100% DOD

Robuste Zyklen-Performance

Einzigartige Wärmeableitung,
2% höhere SOH



Proaktive Sicherheit

C2C Dual-Link
Sicherheitsarchitektur


O&M

KI-optimiert,
10% höhere Rentabilität

One-Fits-All

Komplett vorgefertigt,
On- und Off-Grid geeignet,
skalierbar bis 50 Cabinets

Höchste TÜV-Zertifizierung: Safety Prime

Prüfzeichen Test Mark:  Type Approved Safety Regular Production Surveillance
www.tuv.com ID 1111295382

Geprüft nach Tested according to: 2 PFG 2988/08.24

Geräteidentifikation
Product Identification


Produkt: Energy Storage System
Product: (Energy Storage System)

Modell: Modelle sind auf nächste(r) Seite(n) gelistet
Type: Type designation(s) are listed on the next page(s)

Technische Daten: LUNA2000-215-2S10, LUNA2000-215-2S11, LUNA2000-215-2S12, LUNA2000-161-2S11, LUNA2000-107-1S11
Technical Data: Level 3: Safety Prime Level
Technical data(s) are listed on the next page(s)
ANLAGE (Appendix): 1

Gültig ab: 2025-03-07
Valid from:

Ausstellungsdatum: 2025-03-07
Date of issue:

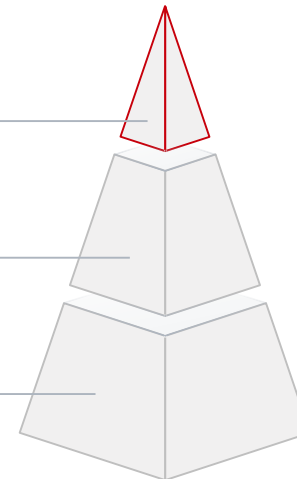
Zertifizierungsstelle: 
Certification body:
A. Chen

LUNA2000-215-2S10, LUNA2000-215-2S11,
LUNA2000-161-2S11, LUNA2000-107-1S11
Level 3: Safety Prime Level

Safety Prime

Safety Plus

Basic Safety



C&I ESS C2C Dual-link Safety White Paper

Comprehensive Safety from Cell to Consumption

Mehr Informationen in
unserem Whitepaper

C&I Pro - Eine Lösung für Gewerbe und Industrie mit Ladeinfrastruktur (1/2)

Führende Hardware-Produkte von HUAWEI, kombiniert mit Energie-Management-Systemen von deutschen Anbietern.



PV-Wechselrichter

SUN2000-100/115KTL; SUN2000-150MG0



- Branchenweit die meistens Sicherheitsfunktionen
- Robuster Betrieb (99,999%, TÜV)
- Verschattete Flächen mit Optimierern nutzbar machen

AC-Stromspeicher

LUNA2000-215/161/107



- Branchenführende 91,3% Round-Trip-Effizienz
- AC-Anschluss an neue und bestehende PV-Anlage
- Optionaler DC-Anschluss steigert Leistung von Ladeinfrastruktur

Ladeinfrastruktur

DC Power Unit; Boost; Liquid-cooled



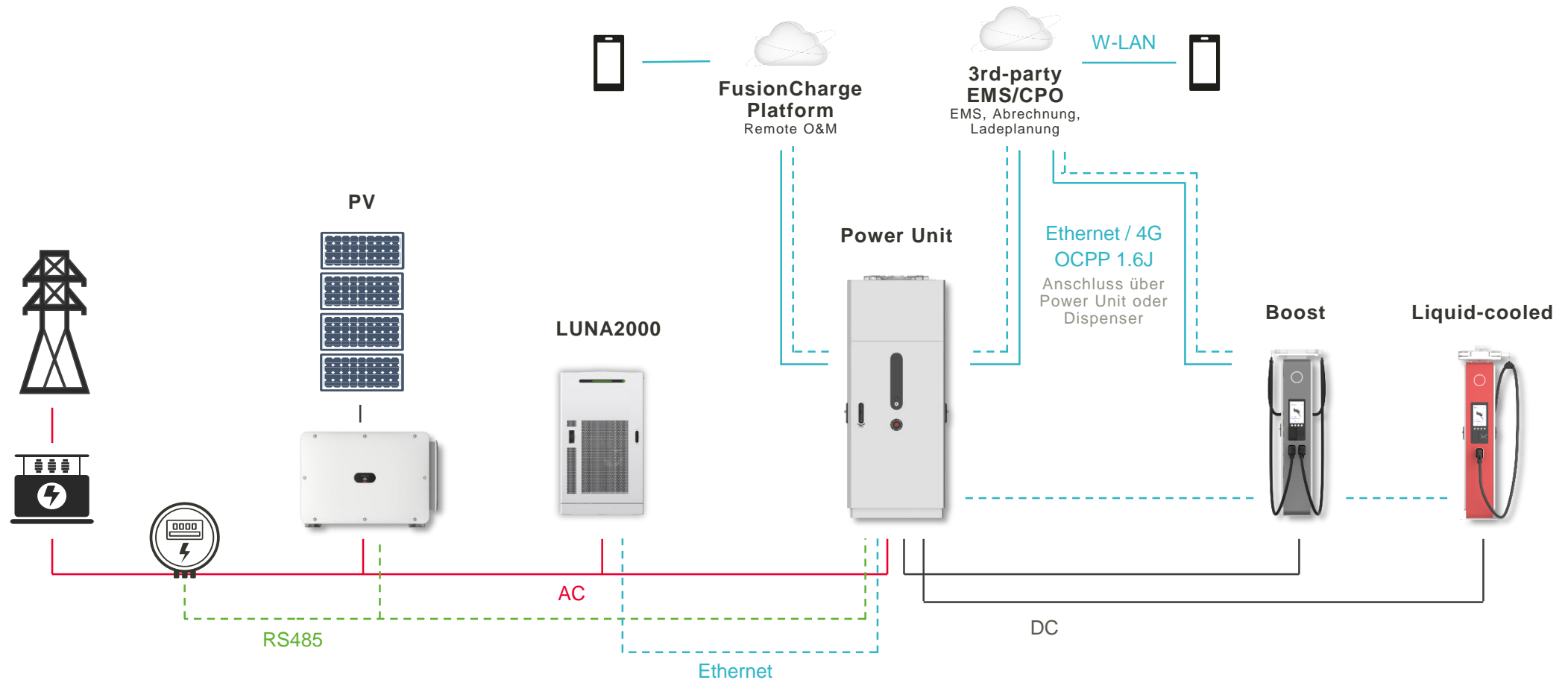
- Zwei Optionen: 2x 240 kW / 1x 480 kW Ladesäulen
- Dezentrale Leistungseinheit reduziert Netzanschlussleistung
- <0,5% jährliche Ausfallrate

PVMS Cloud Monitoring-Plattform

+ 3rd-party EMS & EZA-Regler

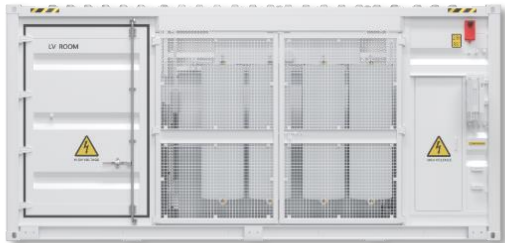
C&I Pro - Eine Lösung für Gewerbe und Industrie mit Ladeinfrastruktur (2/2)

Die Lösung für geringere CAPEX und einen effizienteren Betrieb durch kompakte Architektur mit Power Unit



C&I Max - Die Smart String ESS + Transformerstation im Überblick

Stromspeicher und Trafostation aus einer Hand reduziert Komplexität und steigert Effizienz.



Technische Daten

LUNA2000 Smart String ESS				Smart Transformer Station				
LUNA2000-2236-1S	2.236 kWh	2.236 kW	<1C	JUPITER-3000K-H1	3.400 kVA	10-33 kV	SF6-frei*	Mineral- oder Pflanzenöl
LUNA2000-5015-2S	5.015 kWh	2.507 kW	<0.5C	JUPITER-6000K-H1	6.800 kVA	10-33 kV	SF6-frei*	Mineral- oder Pflanzenöl
LUNA2000-213KTL-H0	<213 kW	THDi <1,5%	IP66	JUPITER-9000K-H1	9.000 kVA	10-33 kV	SF6-frei*	Mineral- oder Pflanzenöl

*ab 2026

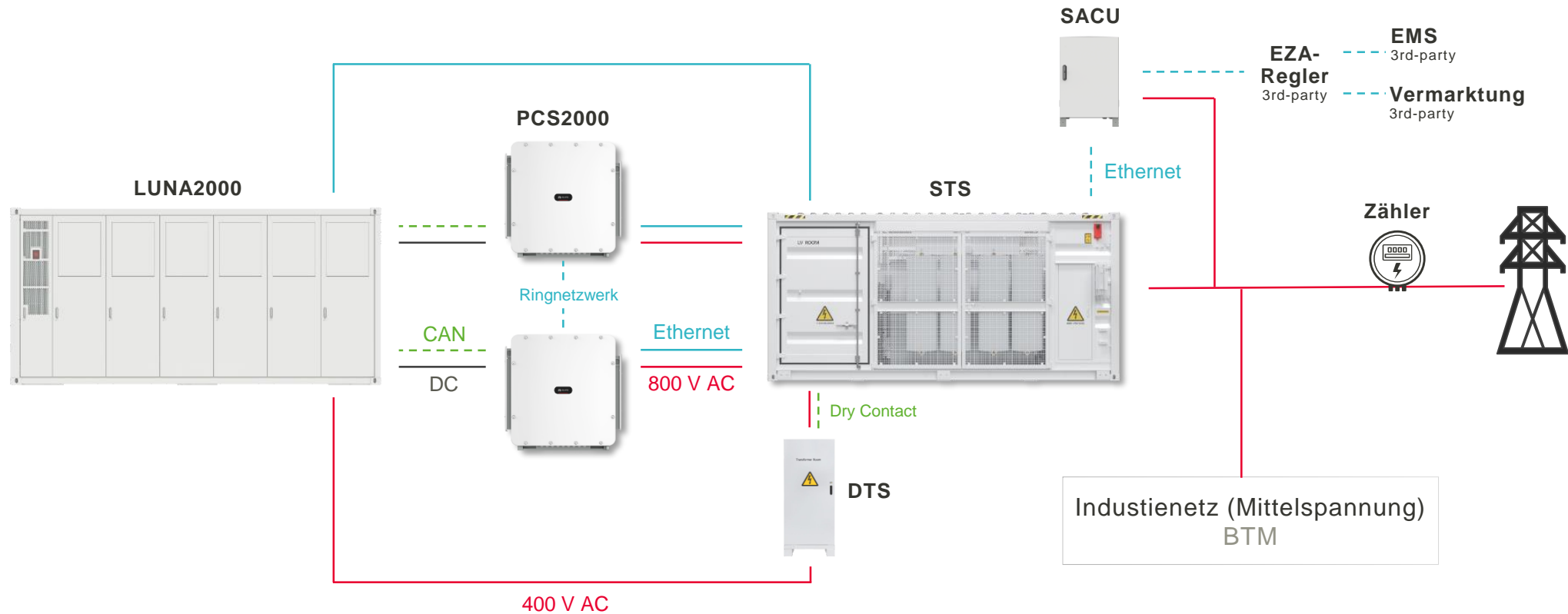
Features

30 Jahre Erfahrung	Besonderheiten	
HUAWEI bringt 30 JahreTechnologie-Expertise in drei relevanten Kernfeldern in die Produktentwicklung ein: Bit, Watt, Thermo und Batterie.	Grid-forming ready	<3% SoC Genauigkeit
	Einzigartige Pack-Optimierung	<90.3% RTE am PCS Ausgang
	Monitoring bis auf Zell-Level	5-stufiges Sicherheitssystem Zelle - Netz



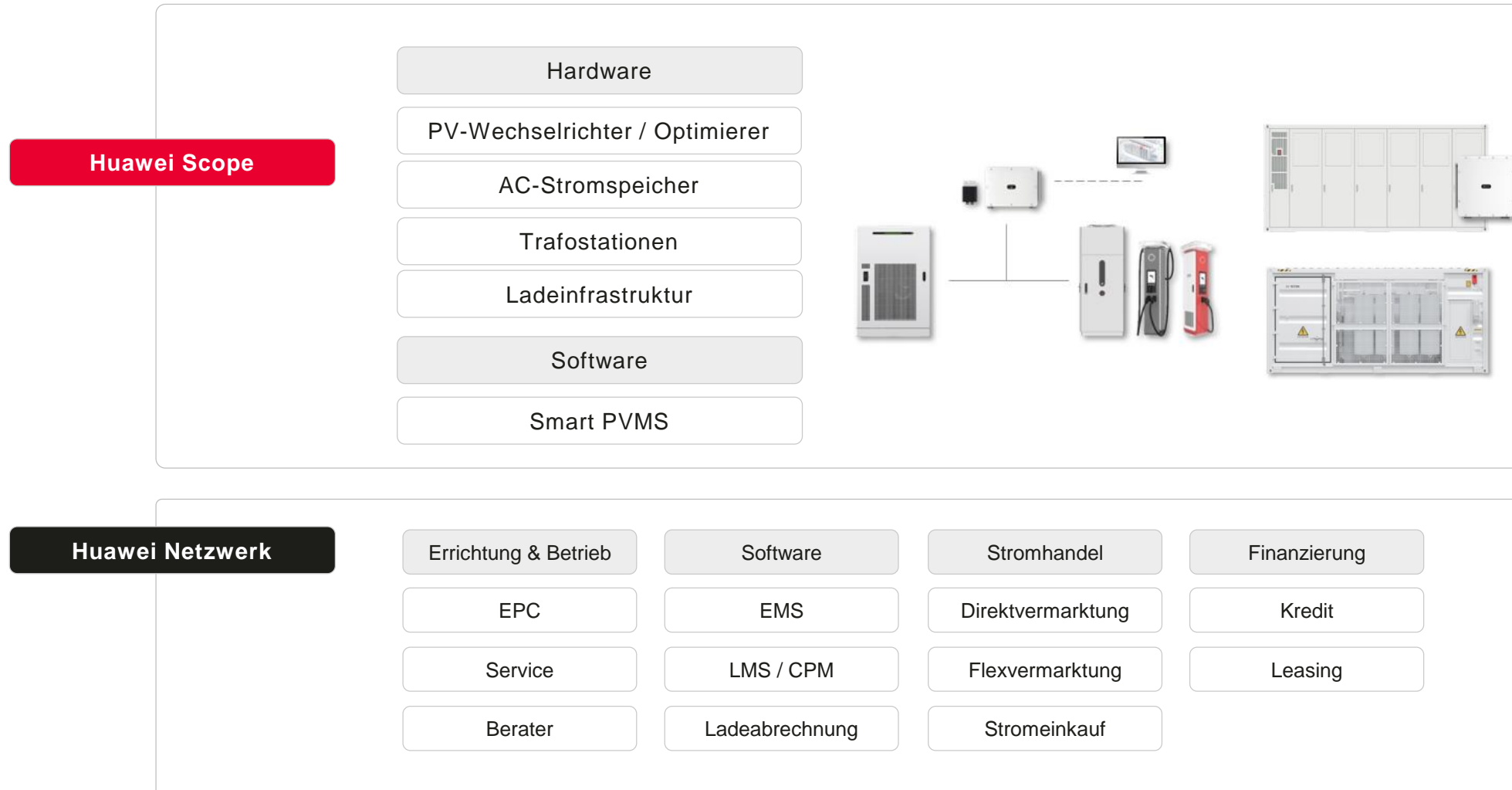
C&I Max - Dezentrale Architektur mit DC-BESS und modularen PCS

Modularität steigert Verfügbarkeit und außen montierte PCS reduzieren Kühlbedarf und damit Effizienzverluste.



HUAWEI stellt die Hardware..

..und unterstützt mit einem Netzwerk.



Agenda

- 01 Kurzvorstellung HUAWEI FusionSolar
- 02 Chancen & Herausforderungen beim Einsatz von C&I Batteriespeicher
- 03 Überblick HUAWEI FusionSolar C&I Portfolio
- 04 Beispielprojekte in Deutschland**

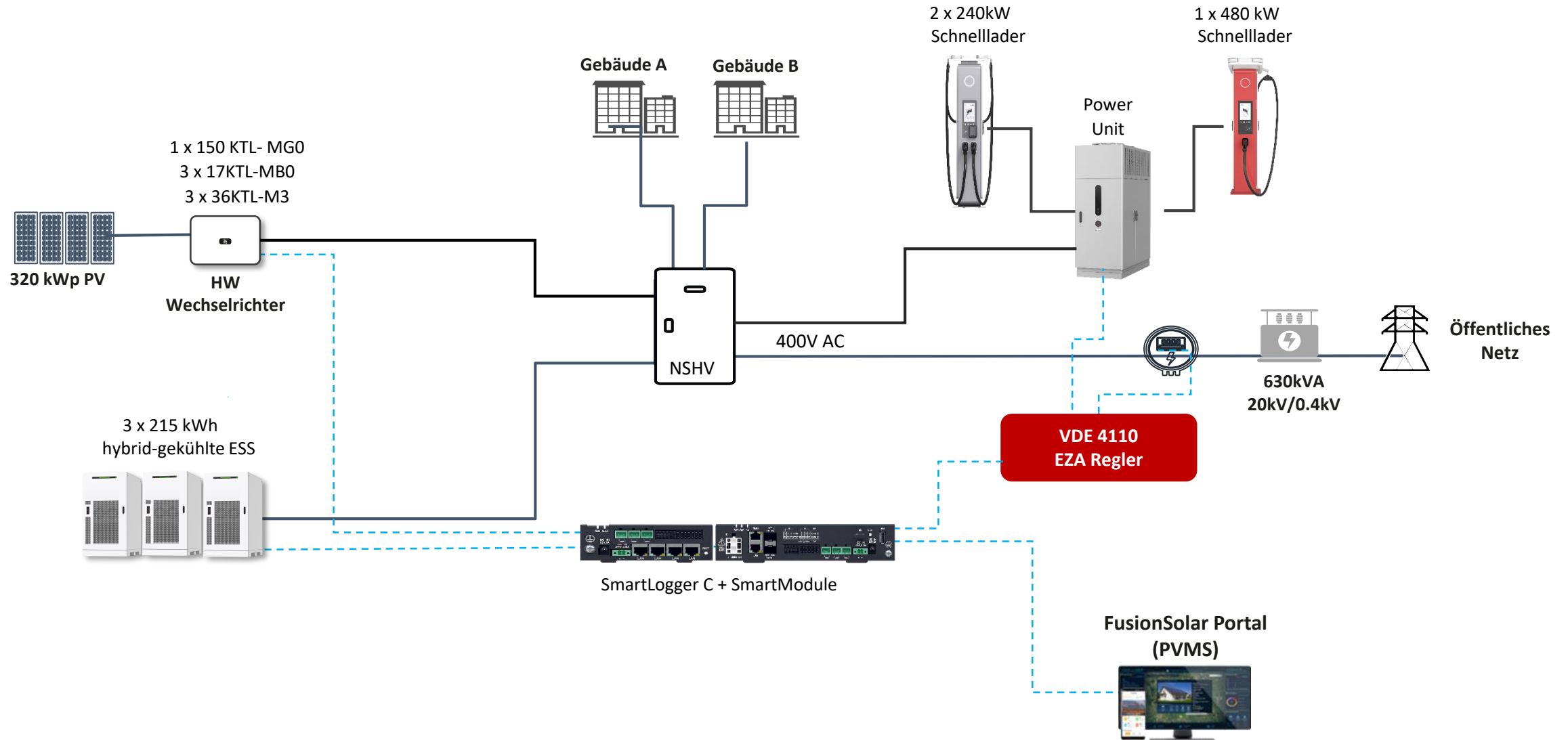
Beispielprojekt 1: Versorgungszentrum Biebergemünd von AHS Solar (1/3)



- Projektdaten:**
- 320 kWp PV-Anlage
 - 645kWh BESS (LUNA2000-215 Serie)
 - Eigenverbrauch und Spitzenlastkappung in einem Gewerbegebiet mit mehreren DC-Schnellladepunkten

Quelle: AHS Solar

Beispielprojekt 1: Versorgungszentrum Biebergemünd von AHS Solar (2/3)



Beispielprojekt 1: Versorgungszentrum Biebergemünd von AHS Solar (3/3)

Gewerbeobjekt mit Ärzten, Tierarzt und Bäckerei reduziert Lastspitzen bis 81% und Netzbezug in 2024 um 46%.



Projektkennzahlen

PV-Anlage mit 300 kWp
(1x 150K MG0, 3x 36KTL-M3, 3x 17KTL-MB0)

Stromspeicher mit 645 kWh
(3x LUNA2000-215)

Power Unit mit 600/720 kW
(1x Boost, 1x Liquid-cooled)

Projektanforderungen

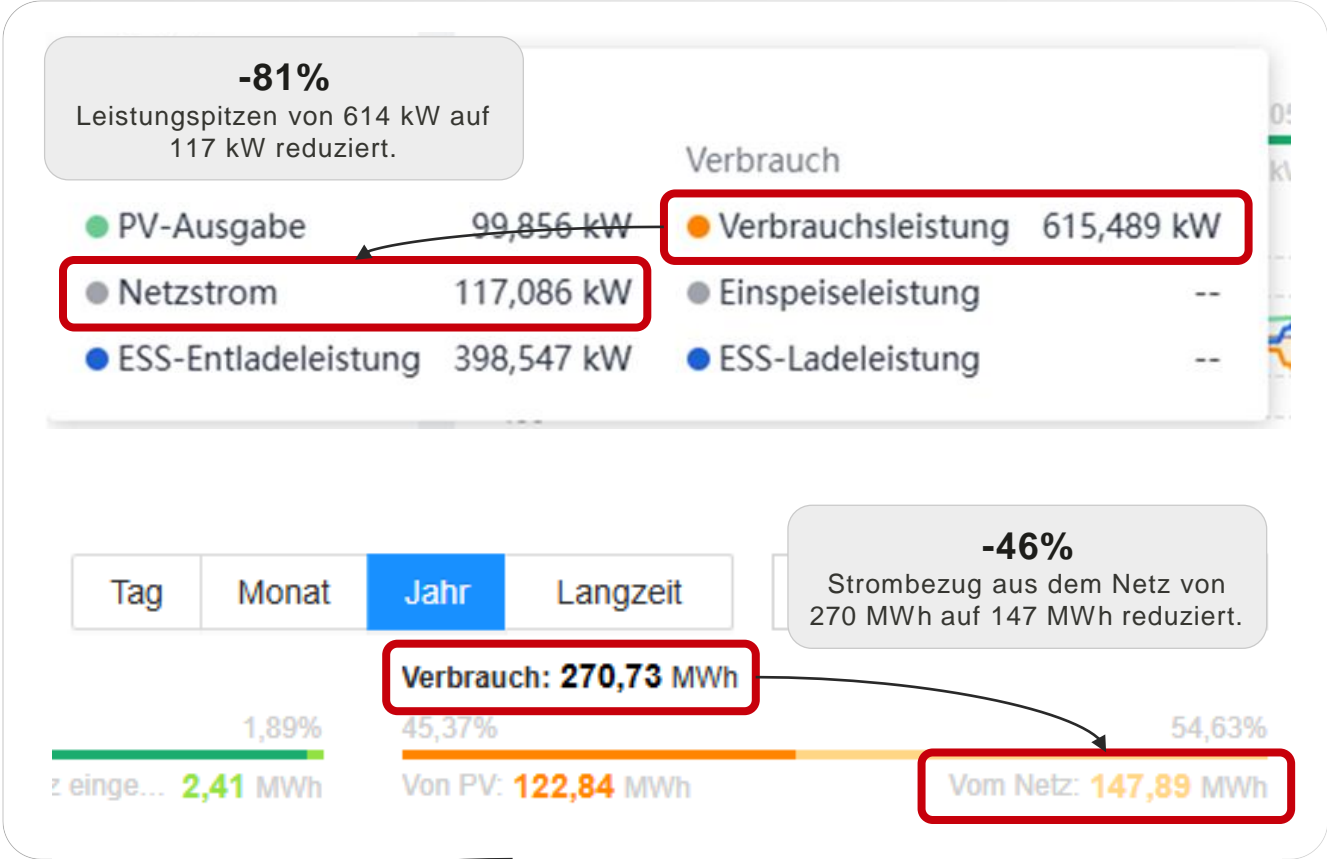
Eigenverbrauch steigern

Lastspitzen kappen

Ladestrom an Kunden des
Versorgungszentrums verkaufen

~ 5 Jahre

Errechneter ROI des Kunden AHS Solar
basierend auf realem Projekt.



Quelle: AHS Solar

Beispielprojekt 2: Industriebetrieb Siepe, Projekt von WEMA (1/2)

Projektdaten:

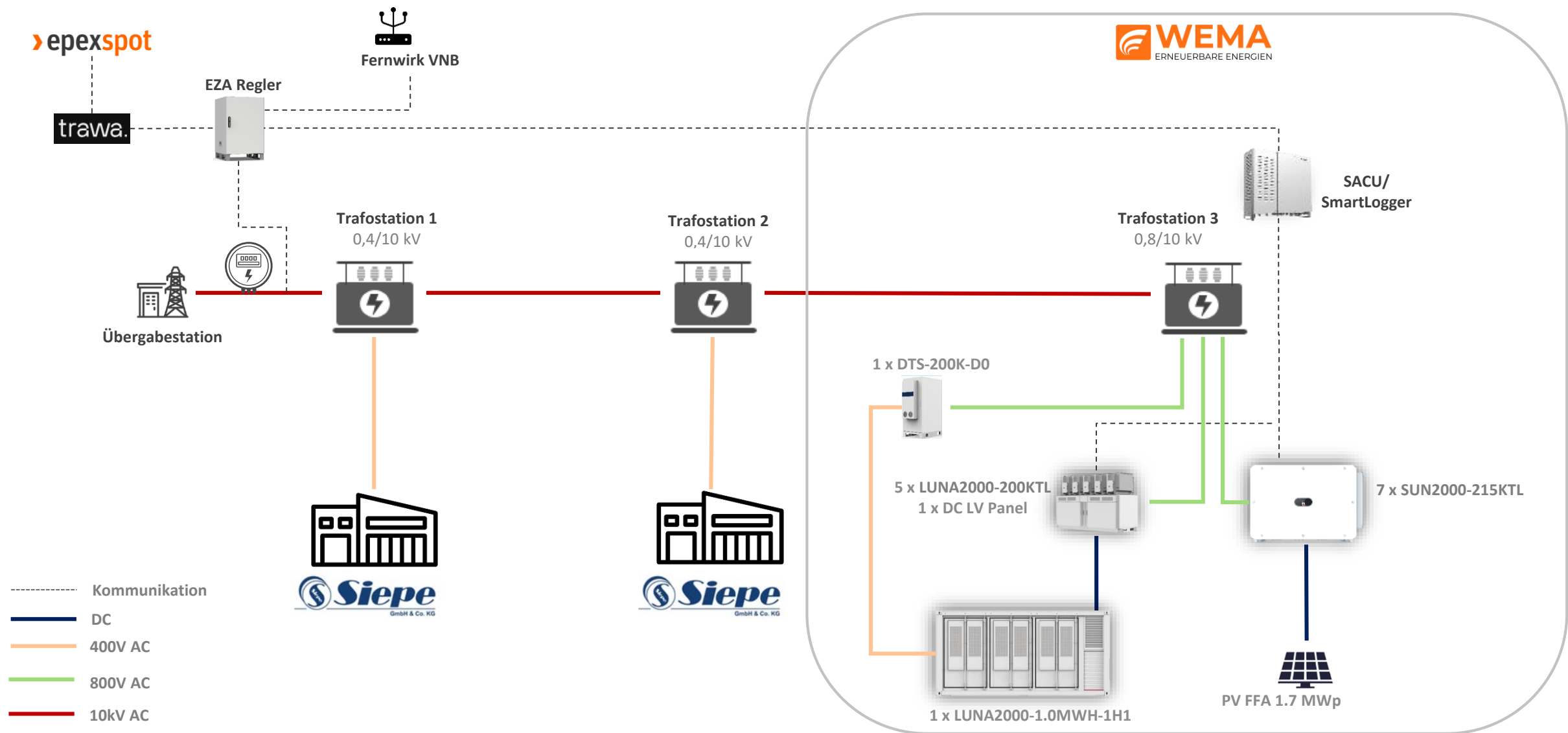
- 1681 kWp PV-Anlage
- 1024kWh BESS (String ESS 1.0 Serie)
- Eigenverbrauch, Spitzenlastkappung und Flexibilitätsvermarktung bei einem mittelständischen Industriebetrieb



Quelle: WEMA



Beispielprojekt 2: Industriebetrieb Siepe, Projekt von WEMA (2/2)



Vielen Dank.



Präsenter

Guluma F. Megersa

Senior Business Development / Solution Manager

guluma.megersa@huawei.com

把数字世界带入每个人、每个家庭、
每个组织，构建万物互联的智能世界。

Bring digital to every person, home and
organization for a fully connected,
intelligent world.

**Copyright©2018 Huawei Technologies Co., Ltd.
All Rights Reserved.**

The information in this document may contain predictive statements including, without limitation, statements regarding the future financial and operating results, future product portfolio, new technology, etc. There are a number of factors that could cause actual results and developments to differ materially from those expressed or implied in the predictive statements. Therefore, such information is provided for reference purpose only and constitutes neither an offer nor an acceptance. Huawei may change the information at any time without notice.



Flexibilitätsvermarktung für mehr Rendite bei C&I-Batteriespeichern

Webinar

12. Dezember

© 2025

Batteriespeicher für Unternehmen



Themen für das heutige Webinar

15 min

1 Kurzvorstellung trawa

5 min

2 Aktuelle Entwicklungen am Energiemarkt

5 min

3 Vermarktungsmöglichkeiten und Erlöspotenziale

5 min

Themen für das heutige Webinar

15 min

1

Kurzbildung trawa

5 min

2

Aktuelle Entwicklungen am Energiemarkt

5 min

3

Vermarktungsmöglichkeiten und Erlöspotenziale

5 min

trawa ist der Partner für die Reduzierung von Stromverbrauch und -kosten

Unsere Mission

Lange waren Energiemärkte stabil und Strom günstig, doch Stromeinkauf und -Infrastruktur sind anspruchsvoller geworden. Durch den Einbezug von erneuerbaren Anlagen ermöglichen wir Kosten- und Nachhaltigkeitsvorteile – gleichzeitig!

Über uns

trawa wurde in Berlin von einem Team ehemaliger Unternehmensberater, Datenanalysten und Softwareentwickler gegründet. Wir sind von Anbietern in der Energiewirtschaft komplett unabhängig und setzen auf moderne Technologie statt auf altmodische Standards.

Ihre Ansprechpartner



Paul Thiers

Leiter Geschäftsentwicklung
paul.thiers@trawa.de

Einige unserer Kunden

CONRAD

SETEX

LOXXESS

Coroplast
group

WHU
Otto von Guericke School of Management

AMANO GROUP

Unter anderem bekannt aus

Handelsblatt **Berliner Morgenpost** **pv magazine**

WELT AM SONNTAG

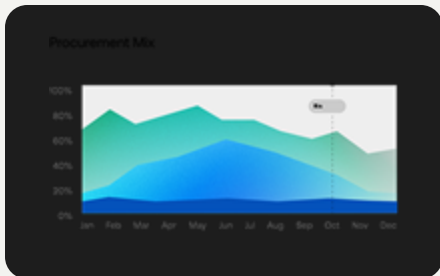
ds deutsche
startups

GRÜNDERSZENE

Als ganzheitlicher Anbieter optimiert trawa Einkauf, Verwaltung und Steuerung von günstigem Grünstrom

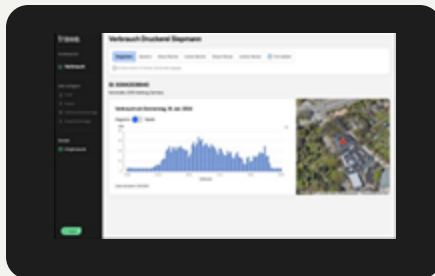
30%

Kosteneinsparungen
möglich mit trawa.



Optimale Stromversorgung durch KI-Algorithmus

- ✓ Günstig dank individuellem, optimalem Einkaufsmix
- ✓ Bis zu 10 Jahre stabile Preise dank langfristiger Direktlieferverträge
- ✓ Höchste Grünstromqualität dank tatsächlich erneuerbarer Erzeugung



Digitales Angebot mit Softwarelösungen

- ✓ Zeit und Geld sparen durch weiten Funktionsumfang der Software
- ✓ Transparenz und Planbarkeit durch Reporting und Prognosefunktionen
- ✓ Export für Nachhaltigkeitsreports möglich, z. B. CO₂-Emissionen



Zukunftssicherer und flexibler Verbrauch

- ✓ Kombination mit Batteriespeicher erhöht Optimierungspotential
- ✓ Kompatibilität mit Ladesäulen / Klimanlagen erhöht Einsparung
- ✓ Bestens vorbereitet für stetig steigende Strommarkt-Volatilität

Themen für das heutige Webinar

15 min

1

Kurzbildung trawa

5 min

2

Aktuelle Entwicklungen am Energiemarkt

5 min

3

Vermarktungsmöglichkeiten und Erlöspotenziale

5 min

MiSpeL verbindet Förderung und Flexibilität, um Speichern neue Chancen zu eröffnen

Festlegung zur Marktintegration von Speichern und Ladepunkten (MiSpeL):

Speicher aus dem Netz laden und förderfähig bleiben – Bundesnetzagentur legt „MiSpeL“-Entwurf vor

Die Bundesnetzagentur hat einen Entwurf für die Marktintegration von Speichern und Ladepunkten vorgelegt. Künftig sollen Batteriespeicher und Elektroautos nicht mehr ausschließlich mit erneuerbarem Strom betrieben werden müssen, um von der EEG-Förderung zu profitieren.

22. SEPTEMBER 2025 MARIAN WILLUHN

- 1 Einführung der Abgrenzungs- und Pauschaloption für eine flexible und rechtssichere **Bestimmung förderfähiger Strommengen**
- 2 Speicherung und Vermarktung von Netzstrom bleiben **anteilig förderfähig** und **wirtschaftlich optimierbar**
- 3 Speicher können **dynamisch auf Marktpreise reagieren** und so Systemstabilität und **Wirtschaftlichkeit erhöhen**



**Behind-the-meter Speicher
werden noch rentabler**

Die Veränderungen der letzten Jahre am Energiemarkt machen **Batteriespeicher** attraktiver denn je

Schwankungen in der Stromerzeugung

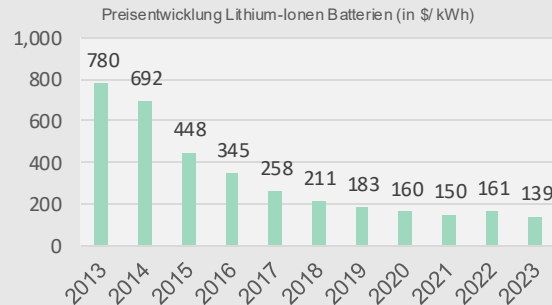
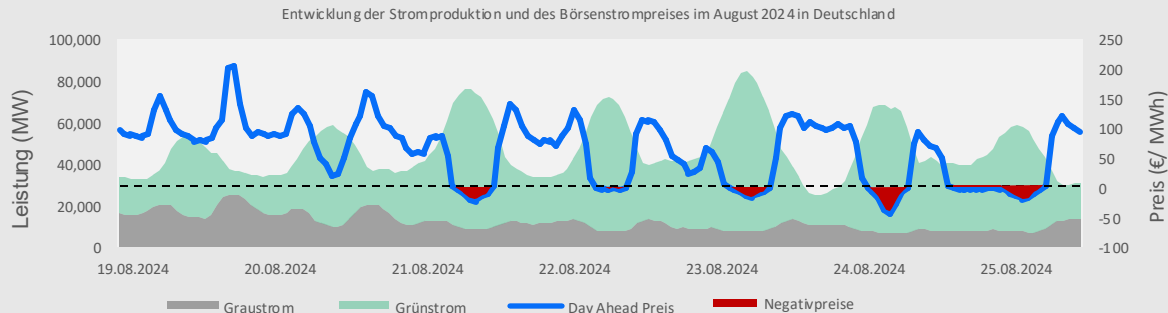
- Voranschreitender Ausbau von erneuerbaren Energien erhöht die **Volatilität der Strommärkte**
- Anteil der erneuerbaren Energien ist auf **61.5% im Jahr 2024 gestiegen** und soll bis 2030 auf ca. 80% anwachsen

Auftreten von negativen Strompreisen

- An sonnen- und windreichen Tagen sinken Strompreise aufgrund eines **Überangebotes und fehlender Speicherkapazitäten** oft ins Negative
- Volatilität führt zu steigenden **Risikoaufschlägen** bei Festpreisangeboten

Rückgang der Anschaffungskosten

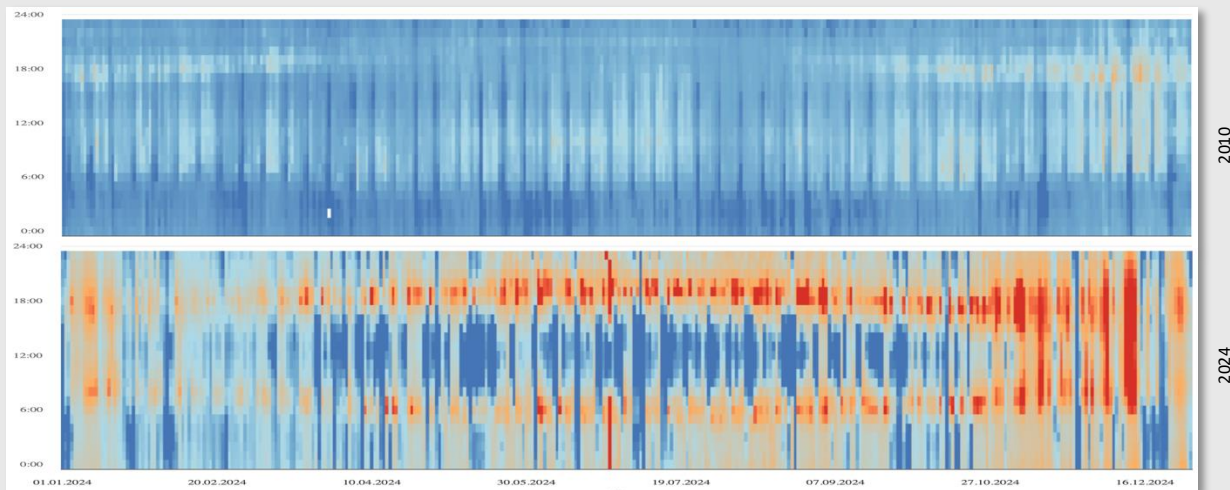
- Batteriespeicherpreise sind in den letzten 15 Jahren um ca. **90% gesunken**
- Preisrückgang ist primär auf den **Ausbau von Produktionskapazitäten und technischen Fortschritt** zurückzuführen



Strompreise schwanken im Tagesverlauf stark und bieten große Chancen für Unternehmen

Tägliche Strompreisschwankungen

im Jahr 2010 und 2024



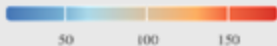
2010

2024

457 Stunden

mit negativen Strompreisen
in 2024 (5% aller Stunden)

Legende: € pro MWh



Themen für das heutige Webinar

15 min

1

Kurzbildung trawa

5 min

2

Aktuelle Entwicklungen am Energiemarkt

5 min

3

Vermarktungsmöglichkeiten und Erlöspotenziale

5 min

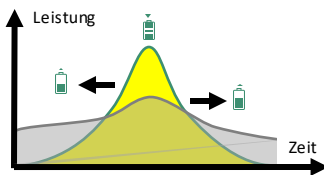
Mit integrierter Speicheroptimierung und Vermarktung senken Sie Ihre Stromkosten um bis zu 30%

1

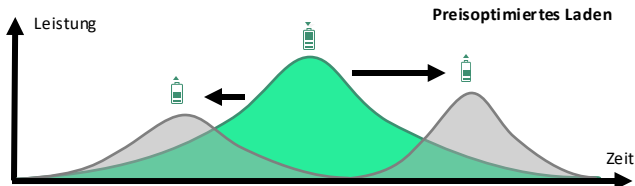
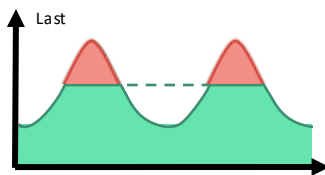
Optimierter Stromeinkauf

Hohe Ersparnisse durch intelligenten Einkauf am Strommarkt

Optimierung Eigenverbrauch



Reduktion von Lastspitzen



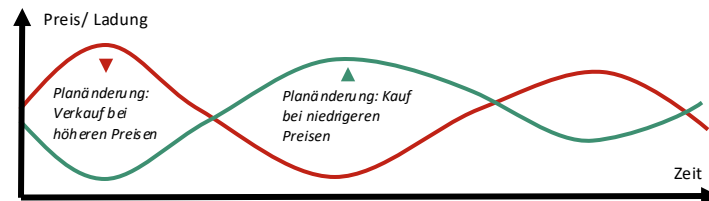
2

Vermarktung Batteriekapazität

epexspot

Hohe Erlöse durch Vermarktung der Flexibilität an Kurzzeitmärkten

Strompreisoptimierte Anpassung des Batteriefahrplans



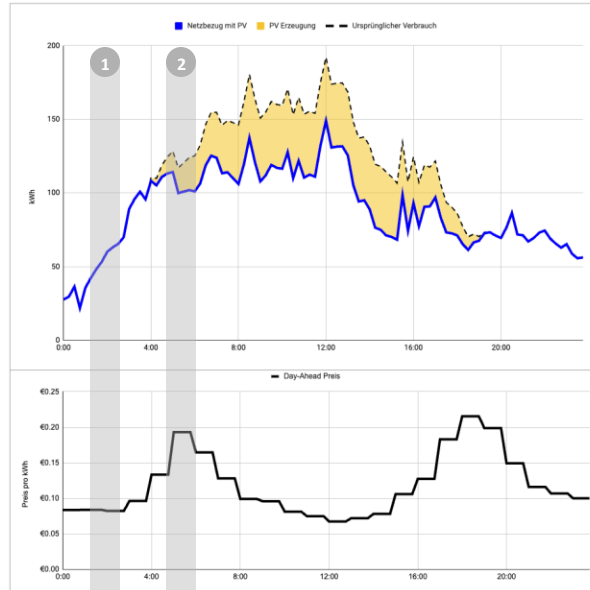
Zusatzerlöse durch Anpassung des Fahrplans bei Preisunterschieden zwischen Einkaufs- und Marktpreisen



Volles Potenzial nur zusammen mit Stromversorger realisierbar

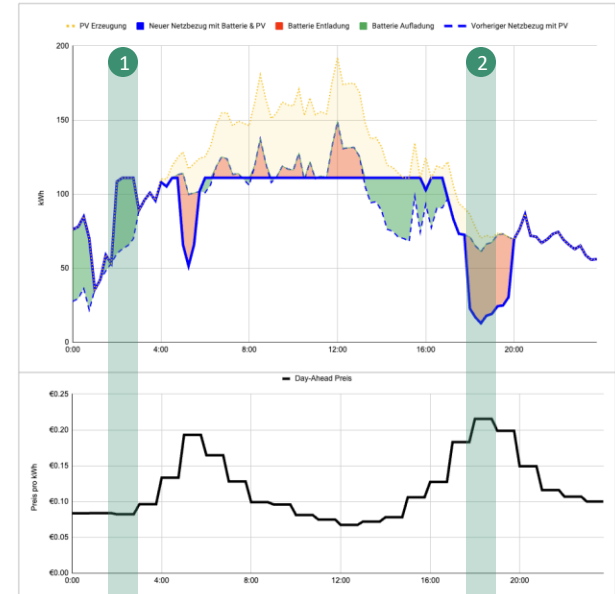
Darstellung der Anwendungsfälle einer Batterie an einem beispielhaften Lastgang

Stromeinkauf Unternehmen **ohne Speicher**



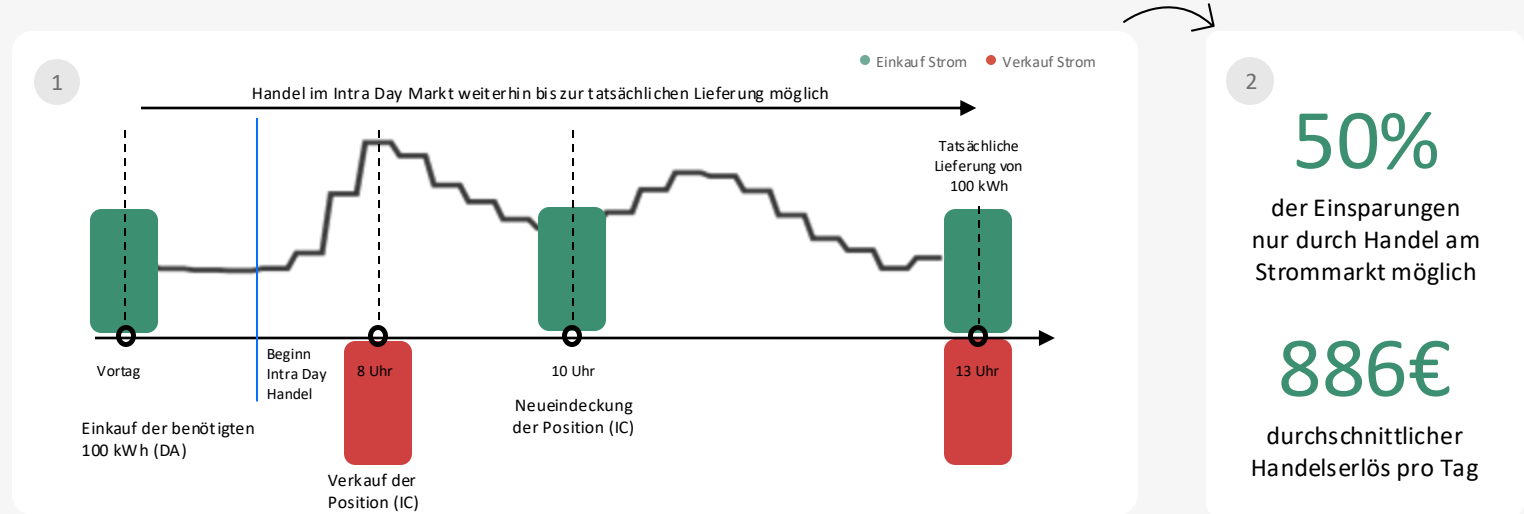
- 1 Geringer Netzbezug bei niedrigen Preisen
- 2 Hoher Netzbezug bei hohen Preisen

Stromeinkauf Unternehmen **mit Speicher**



- 1 Laden der Batterie bei günstigen Strompreisen
- 2 Entladen des Batteriespeichers bei hohen Preisen

Hohe, zusätzliche Erlöse durch vollständig automatisierten Handel am Strommarkt



So funktioniert
Kapazitätsvermarktung

- Vermarktung der überschüssigen Kapazität am Intra Day Strommarkt
- Mehrzahl der Trades finden nur virtuell statt – ohne Batterieentladungen
- Handel nur mit Batteriespeicher möglich, um Energie vorzuhalten

Wirtschaftlichkeit
von Speichern

Gemeinsam können wir für Standorte mit 1,8 GWh Jahresverbrauch ein **Ersparnispotenzial von 42 T€** im ersten Jahr realisieren



430 kWh Batteriespeicher

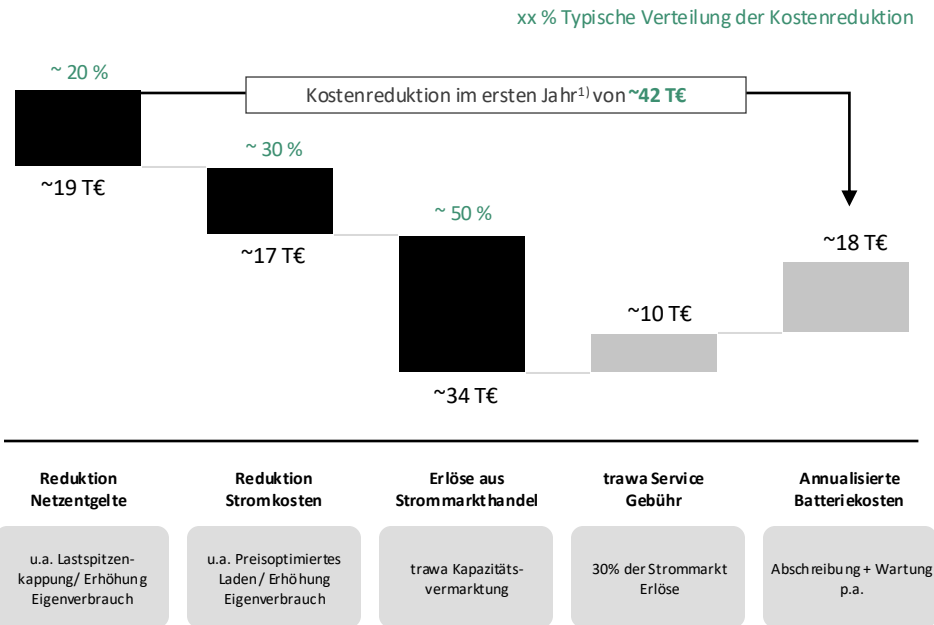
Anschaffungspreis: 172 T€

Jährliche Rendite

14,7%

Amortisationszeit

3,8 Jahre



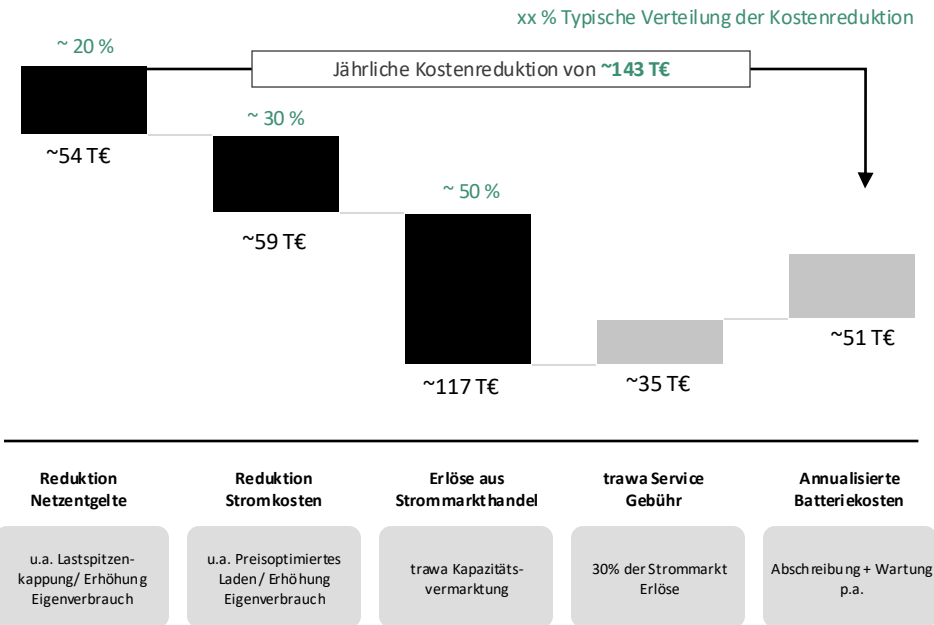
Gemeinsam können wir für Standorte mit 3,5 GWh Jahresverbrauch ein **Ersparnispotenzial von 143 T€** im ersten Jahr realisieren



1.505 kWh Batteriespeicher
Anschaffungspreis: 496 T€

Jährliche Rendite
20,6 %

Amortisationszeit
3,5 Jahre



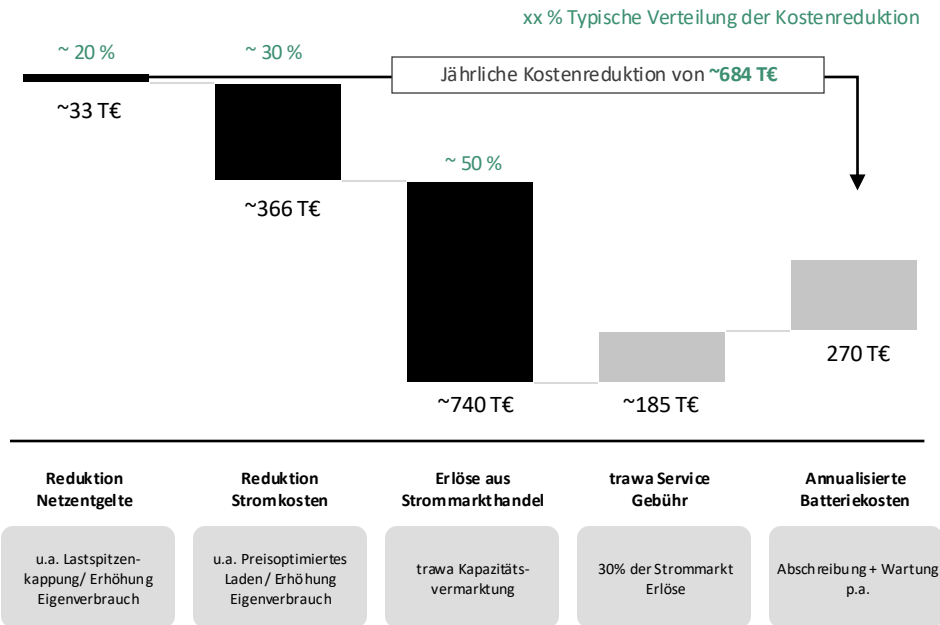
Gemeinsam können wir für Standorte mit 75 GWh Jahresverbrauch ein **Ersparnispotenzial von 684 T€** im ersten Jahr realisieren



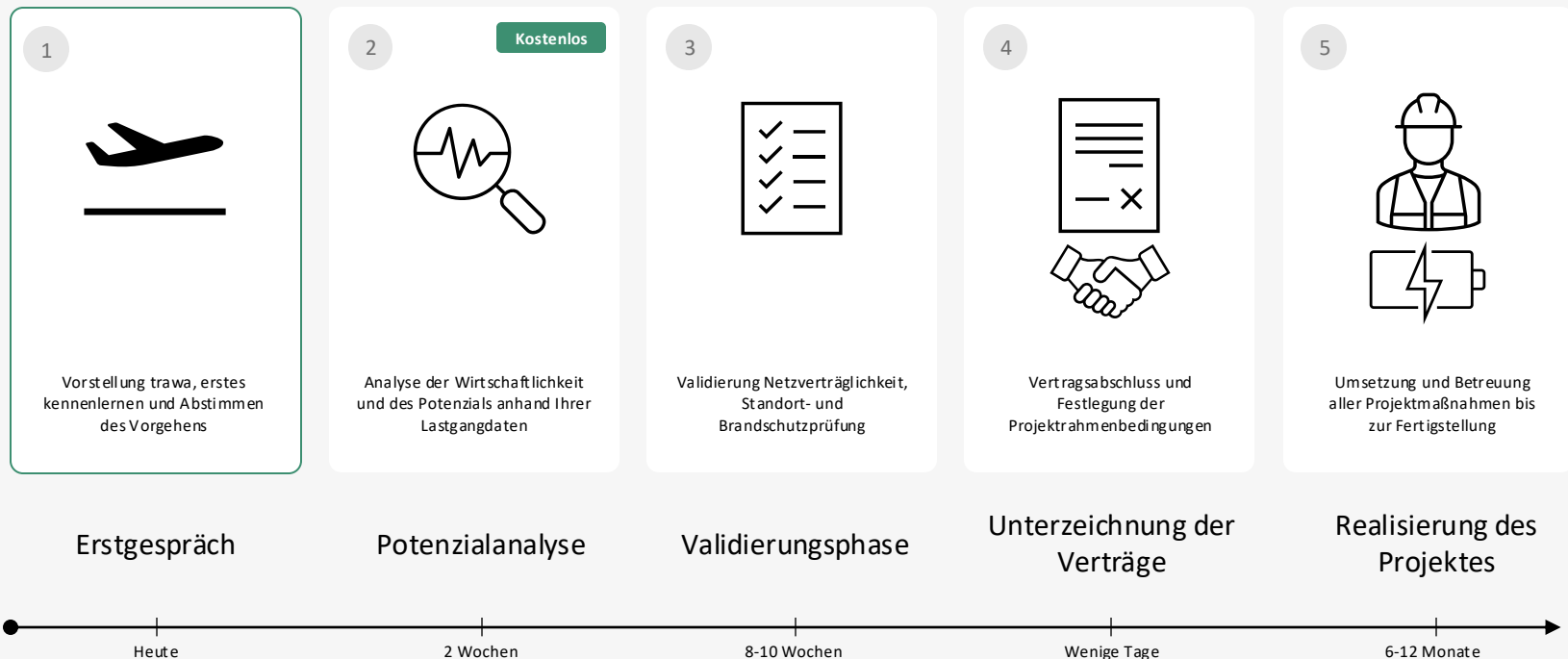
10.000 kWh Batteriespeicher
Anschaffungspreis: 2.600 T€

Jährliche Rendite
18,8 %

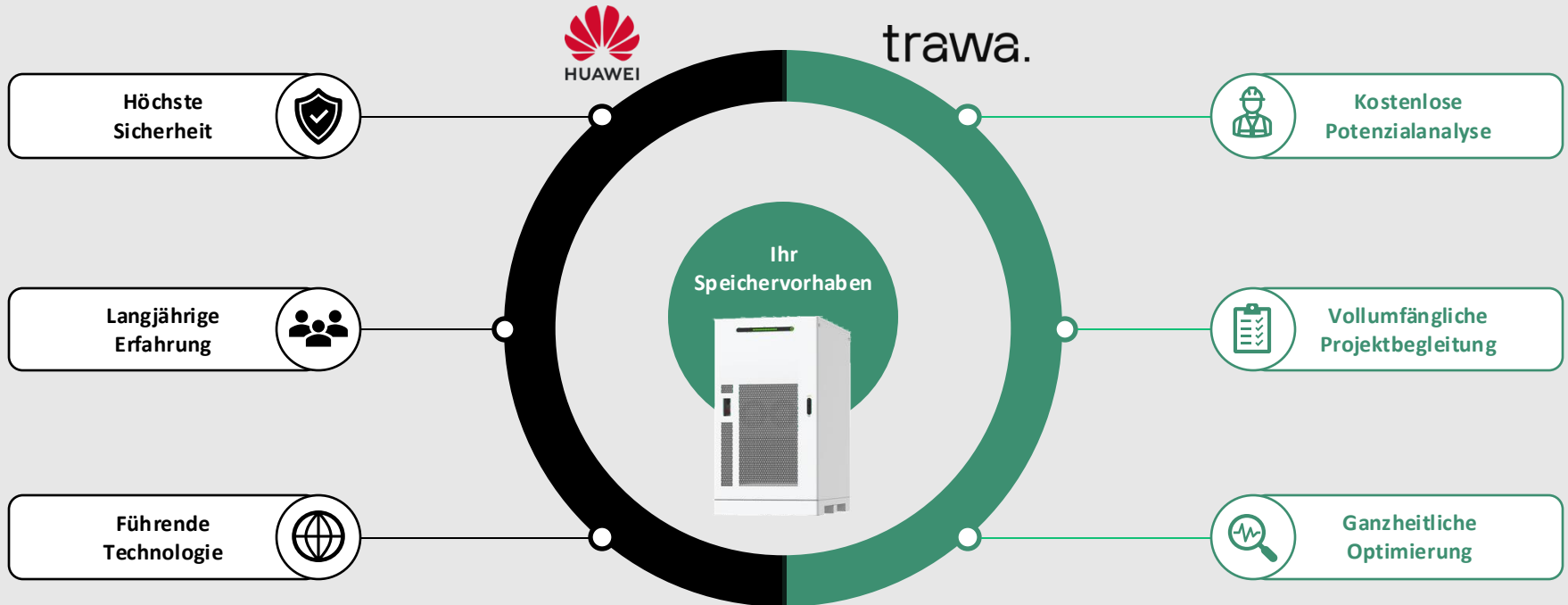
Amortisationszeit
3,7 Jahre



Ihr Weg in die neue Energiewelt – Vollumfängliche Begleitung durch trawa



trawa und Huawei ergänzen sich exzellent, um Ihr Speichervorhaben umzusetzen



Lassen Sie uns gemeinsam die Energiewende vorantreiben



Kontakt

Paul Thiers

Leiter Geschäftsentwicklung

paul.thiers@trawa.de

+49 173 2571551

www.trawa.de

trawa.

Vereinbaren Sie einen Termin mit uns



Treffen Sie uns auf der E-world 2026!



Wann: 10. - 12. Februar

Wo: Halle 6, Stand 6F141



E-world
energy & water

this
Webinar is powered by
Huawei FusionSolar

12. December 2025

11:00 bis 12:00 Uhr



Jochen Siemer

Senior Redakteur
pv magazine

pv magazine
webinars

Flexibilitätsvermarktung für mehr Rendite bei C&I-Batteriespeichern

Fragen & Antworten



Guluma Megersa

Senior Business Development Manager
Huawei FusionSolar



Paul Thiers

Leiter Geschäftsentwicklung
trawa

Lesen Sie weiter:

**10%
Rabatt**
auf Ihr Abo
mit Code
Webinars10



Neue Ausgabe

Schwerpunkt Großanlagen vor Herausforderungen

Rechnen sich reine Grünstromspeicher an PV-Anlagen?
Guten Karten für Tracker & Cybersicherheit bei Solaranlagen



Photovoltaik verkaufen

Gründe für den Rückgang der Absätze im Privatkundenmarkt. Große Installateursumfrage!
Antworten auf häufige Fragen – von Installateuren und Endkunden.

Online-News unter www.pv-magazine.de

Beliebt bei Lesern

Brandenburg beschließt Sonderabgabengesetz für Photovoltaik und Wind

Neues Gesetz führt die bisherigen Regelungen für erneuerbare Energien in einem Regelwerk zusammen.



Nächste Veranstaltungen...



Dienstag, 27. Januar 2026

15:00 - 16:00 Uhr

Aufzeichnung von Webinar+

**Ständig neue Webinare zu
interessanten Themen!**

**Wie ein C&I-
Montagesystem
Effizienz, Flexibilität und
Sicherheit steigern kann**

Webinar+
**Wie sich
Geschäftsmodelle und
Erlöschancen von
Batterie-Großspeichern
verändern**

**Weitere Webinare unter
[www.pv-magazine.de/
webinare](http://www.pv-magazine.de/webinare)**

**Auch auf Englisch unter:
[www.pv-magazine.com/
webinars](http://www.pv-magazine.com/webinars)**



this
Webinar is powered by
Huawei FusionSolar

pV magazine
webinars



Jochen Siemer
Senior Redakteur
pV magazine

Vielen Dank und auf Wiedersehen!